

We want You in our team!

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Wir entwickeln und vermarkten apothekenexklusive, pflanzliche Arzneimittel und Gesundheitsprodukte mit einem hohen Qualitätsanspruch.

Aufgaben, die Sie erwarten:

- Unterstützung bei der Betreuung von Projekten im gesamten Bereich Vertrieb
- Als Bindeglied zwischen unseren Apotheken-Kunden und den internen Schnittstellen sind Sie der erste Ansprechpartner für alle Vertriebsangelegenheiten.
- Mit der Betreuung der Kunden und Abstimmung von Vertriebs- und Marketingprojekten bauen Sie die Kundenbeziehung nachhaltig aus.
- Die auftragsbegleitende Dokumentation und Überwachung der internen Lieferketten gehören ebenfalls zu Ihren Aufgaben
- Durchführung von Vertriebskampagnen und deren Auswertungen ist genau Ihr Ding
- Enger Dialog mit allen Vertriebsbereichen, Logistik, Einkauf und Produktion

Was Sie auszeichnet:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbar, sowie 2 bis 3 Jahre Berufserfahrung, idealerweise im Gesundheits- oder Beautybereich
- Gute Kenntnisse in MS Office
- SAP Business One (ERP) Kenntnisse wünschenswert
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Professionelle Kommunikation, sicheres und freundliches Auftreten, Teamfähigkeit

Wir bieten:

Eine abwechslungsreiche und selbstständige Tätigkeit in Gütersloh mit guten Entwicklungsmöglichkeiten sowie eine leistungsgerechte Vergütung.

- Aufnahme in die kostenlose Gruppenunfallversicherung
- Vermögenswirksame Leistungen
- unbefristetes Arbeitsverhältnis
- 30 Tage Urlaub sowie Urlaubsgeld

Bei der QUIRIS Healthcare unterstützt Sie ein kompetentes und motiviertes Team mit kurzen Kommunikationswegen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre vollständigen Unterlagen senden Sie uns bitte unter der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins möglichst per E-Mail an personal@quiris.de.